

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Janv 2020 à aujourd'hui Chef de Projet Web X Coffee Webstore

coffee webstore

Gestion de projet : planification (retro), suivi, reports, Projet sous Prestashop 1.6 Stratégie SEA, FB Ads et de communication 360° Optimisation sur le site pour augmenter le CA

Octobre 2018 à décembre 2019 Trafic Manager X Probikeshop



Optimisation du SEO +15% de trafic en 3 mois Segmentation CRM, scénario d'emailing Selection et définition du calendrier des opérations commerciales

Septembre 2017 à septembre 2018

Chargé de webmarketing X ContentSide



Refonte suite à changement de nom Configuration d'un Wordpress + plug-in Stratégie de leads (B2B) avec techniques d'Inbond

Septembre 2016 à juillet 2017

Community Manager RH & chargé de projet web X Ville de Lyon (innovation marketing RH)



Configuration d'un espace collaboratif sous Sharepoint Animation d'un réseau d'utilisateurs Formation au numérique des agents de la Ville.

Mars 2016 à décembre 2017

Auto-entrepreneur

Conseiller en développement digital (Web agency) Client: Decathlon RSL. Shift Up. Le Boudoir. ...

Deux établissements de restauration incontounables proche de Perrache.

Mise en place d'une ligne éditoriale, création de visuels, gestion des campagnes de pubs.

Janvier 2016 à juin 2016 Sharewood-Creative:

Chef de projet, stagiaire



Polyvalence dans le digital. Expertise SEO, SEA et LinkedIn Ads.

Septembre 2015 à août 2016 Décathlon de Bron, Lyon:

DECATHLON

Vendeur au Rayon Cycle

Mai 2015 à decembre 2016

ProCycle Waterloo:

Manager, RH et CM.

Gestion et recrutement des membres. Communication interne et externe via les SM.

LANGUES







48 rue Ferrandière 69002 Lyon FRANCE

Contact |

amaury.robert@yahoo.fr +33 6 03 77 69 99 @zamoriz32 www.amauryrobert.me



COMPÉTENCES

Anticipation et priorisation des développements SEO,

Identification et mesure des risques SEO, technique ou web,

Maitrise de Botify et des outils de SEO,

Création de site sous Wordpress,

Google Adwords: certification réseau de recherche et mobile.

Optimisition du contenu et des métas pour les moteurs de recherche,

Stratégie de génération de trafic,

Gestion de projet UX et web,

Stratégie de visibilité sur le digital et élaboration de plan média

Mise en oeuvre et pilotage d'actions d'acquisition de leads et de génération de trafic multi-leviers web (SEO, SEA, SMO, display, RTB, affiliation, partenariats, Facebook...),

Mise en place d'A/B test, analyses et optimisations de performance des campagnes Paid,

Reporting et tableaux de bord,

Intégration rapide dans un nouvel environnement,

Accompagnement dans la gestion de projet,

Animation de communauté (web ou en réunion),

Esprit d'analyse, de synthèse et rigoureux,

Debeugage HTML, CSS, JS,

Gestion de projet Agile,

Certifications









FORMATION

Octobre 2018 à octobre 2019 Mastère Spécialisé en e-commerce et Data SKEMA Paris.



Septembre 2016 à septembre 2018. Alternance en BAC + 5 en Stratégie & Marketing **IDRAC**



IDRAC Business School, Lyon.

Septembre 2013 à Juin 2016 Bachelor en e-Business. Erasmus à Lyon EPHEC, Haute Ecole. Bruxelles.



Septembre 2011 à Juin 2013 ngénieur industriel.



EČAM, Haute Ecole. Bruxelles.



Juin 2011 CESS (BACS) option Sciences / Anglais. Institut Cardinal Mercier. Waterloo.

HORRIES & INTERETS













Adept photo iPhone Endurance

Ouvert

Ecologie

Rapide

A l'écoute